



DIE WELT BEWEGEN.

Wenn Sie etwas bewegen wollen, kommen Sie zu KOLLMORGEN. Denn wir stehen für Antriebstechnik und Automation. Sie arbeiten global vernetzt als Teil des internationalen Altra Konzerns. Das schafft jede Menge Chancen und bietet Ihnen viele Möglichkeiten Ihre eigenen Ideen zu verwirklichen. Bei uns warten spannende Aufgaben, eine familiäre Atmosphäre und interessante Perspektiven auf Sie!

AUCH IHR HERZ SCHLÄGT FÜR VERTRIEB? DANN WERDEN SIE JETZT TEIL DES TEAMS.

WIR SUCHEN EINEN AREA SALES & KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D) IM RAUM NÜRNBERG/WÜRZBURG/ MÜNCHEN

Wenn Sie sich für den Vertrieb berufen fühlen, einfach Spaß an Ihrer Arbeit haben und sich auch für neue Herausforderungen begeistern können, dann suchen wir genau Sie.

Sie erwartet ein modernes Umfeld, flexible Arbeitszeitmodelle und eine betriebliche Altersvorsorge.

WAS SIE MITBRINGEN.

- Studium Wirtschaftsingenieur /Elektrotechnik oder vergleichbare Ausbildung
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung bevorzugt im technisch anspruchsvollen Vertrieb
- Hohe technische Affinität (Fachkenntnisse in der Antriebstechnik von Vorteil)
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft kombiniert mit unternehmerischem Denken
- Pioniergeist und ausgesprochenes Verhandlungsgeschick
- Flexibilität und hohe Reisebereitschaft (mind. 60%)

WAS SIE ERWARTET.

- Akquise (Identifizierung, Qualifizierung und Gewinnung) von Neu-Kunden
- Betreuung und kommerzielle Weiterentwicklung von Bestandskunden
- Pflege und Ausbau des Partner Netzwerkes
- Betreuung und Ausbau der vorhandenen Vertriebspartner
- Identifikation der Kundenanforderungen und Entwicklung von technischen & kommerziellen Lösungen in cross-funktionaler Zusammenarbeit
- Pflege und Nutzung des CRM-Systems (Salesforce)
- Teilnahme an Messen und Kundenevents

SIE HABEN LUST UNS KENNENZULERNEN?

Dann schicken Sie Ihre Bewerbung an Friederike Langhoff : E-Mail: hr.dus@kollmorgen.com – Wir freuen uns bereits auf Sie.